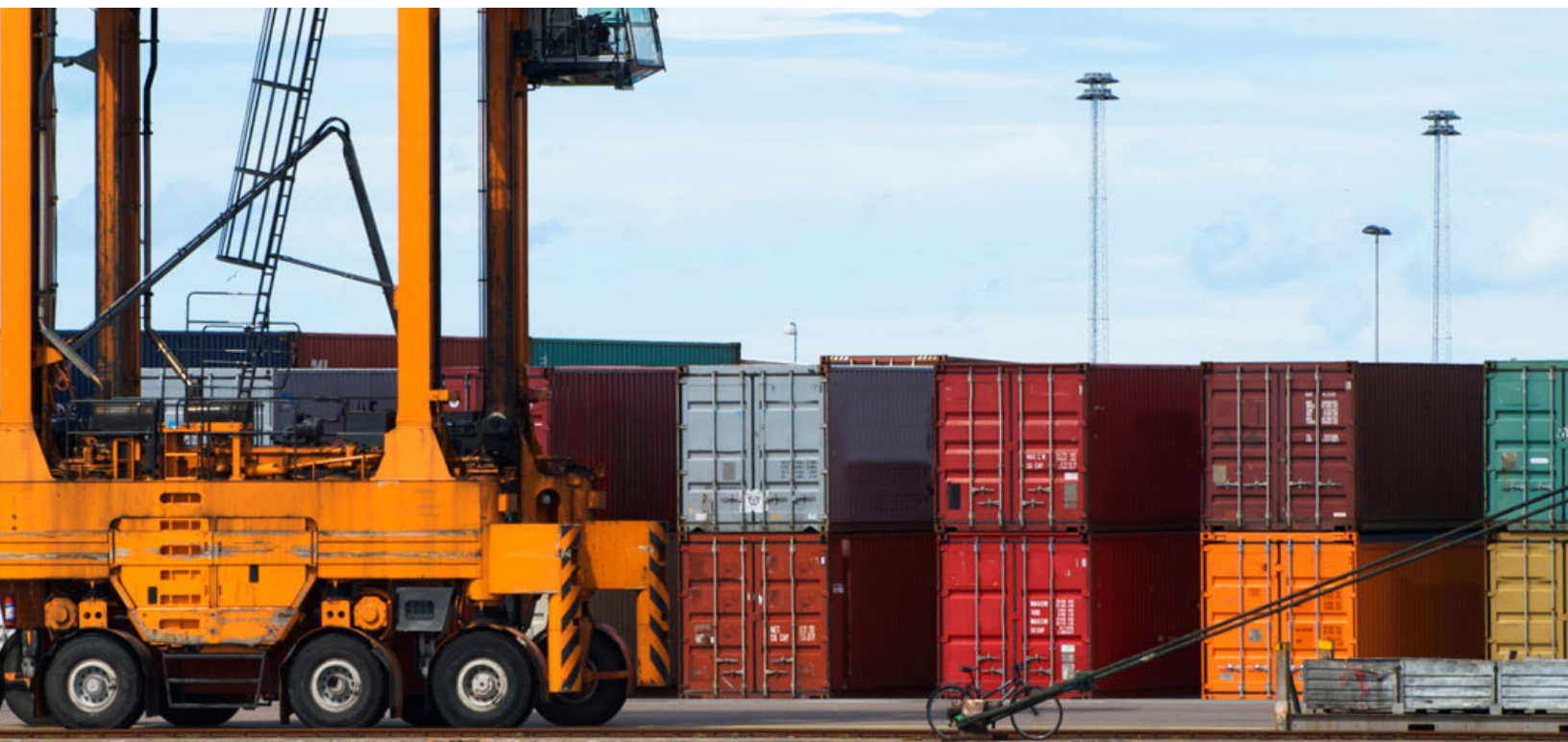


OFICINA NACIONAL DE ESTADÍSTICA



Año 1, n.o 1 • INFORME TRIMESTRAL • Enero 2016 • REPÚBLICA DOMINICANA • ISSN 2415-0320

Comercio Internacional de República Dominicana 2002-2014

**Boletín de Comercio Internacional
Diciembre de 2015**

1. Introducción

La globalización, conjuntamente con los avances tecnológicos y de comunicación, han permitido que las fases productivas se ubiquen en zonas geográficas diversas (Espino y Azar, 2000), y que se incrementen los flujos comerciales internacionales.

En el caso de República Dominicana, han sucedido en los últimos años una serie de transformaciones estructurales y reglamentarias, con el objetivo de insertarse en el mercado internacional de una manera competitiva, aprovechando la apertura de los mercados de otros países, y además creando vínculos más fuertes con las economías externas. Algunas de esas transformaciones incluyen la aprobación de la Ley 84-99 Sobre Reactivación y Fomento de las Exportaciones, la Ley 08-90 de Fomento a las Zonas Francas, la Ley 28-01 para la Zona Especial de Desarrollo Fronterizo, la Ley 16-95 de Inversión Extranjera, la Ley 146-00 de Reforma Arancelaria, la Ley 01-02 que creó la Comisión Reguladora de Prácticas Desleales en el Comercio y Medidas de Salvaguardias, entre otras.

Algunos de los indicadores más importantes del comercio exterior, como el saldo por cuenta corriente, muestran que pese a los avances en materia del marco jurídico y los acuerdos de regulación, persiste un déficit de cuenta corriente; siendo para el 2014 el porcentaje de las importaciones cubiertas por las exportaciones de 55.9%; es decir, que por cada dólar que paga República Dominicana en compras al exterior, solo puede hacerlo con el 55.9%¹ con los ingresos por concepto de exportación. Dicho déficit ha adquirido persistencia de carácter estructural en las últimas décadas (Lawrence 2015, p.43).

La apertura media de las exportaciones² para el año 2014, fue de un 17.3%, con un crecimiento de un 3.6% para el mismo año, que equivale a una desaceleración de 1.9 puntos porcentuales respecto al crecimiento del año anterior, y es el crecimiento más bajo desde el 2010³.

Por el lado de las importaciones, la importante participación de los combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación, es un factor que indica el nivel de dependencia de la industria local de los mercados internacionales. En la serie estudiada, la participación de los productos mencionados ha representado, en promedio, el 23.2% del total de bienes adquiridos al mercado internacional, mostrando en los últimos dos años (2013-2014) reducciones de 4.2% y 11.4%, respectivamente⁴.

En este contexto, el siguiente boletín tiene como objetivo presentar una panorámica rápida de las condiciones del comercio internacional en el país, para lo cual, luego de la introducción, se presentan algunos de los tópicos fundamentales del intercambio comercial en el país con el resto del mundo, y, posteriormente, se anexan dos apartados donde se presentan resultados referidos a las exportaciones y las importaciones.

¹ Registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA).

² Porcentaje del Producto Interno Bruto (PIB) que es cubierto por el total de las exportaciones.

³ Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE), a partir de las cifras conciliadas por el Comité Interinstitucional de Estadísticas de Comercio Exterior, en base a los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros.

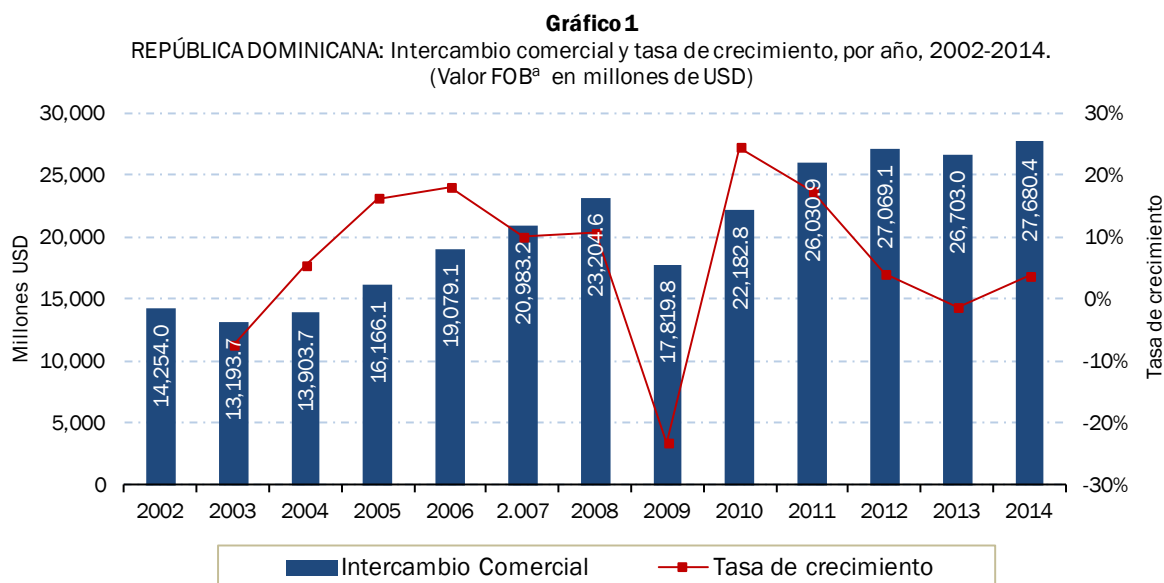
⁴ Registros administrativos Dirección General de Aduanas (DGA), y datos no aduaneros.

2. Comercio internacional de República Dominicana

2.1. Intercambio comercial

Tanto la firma de diversos tratados regionales e internacionales, como la dinámica del comercio exterior que se evidencia por las exportaciones y las importaciones, afirman el marcado proceso de integración global que vive República Dominicana. Uno de los indicadores más importantes de este proceso de integración es el intercambio comercial, que representa el valor total de las exportaciones, más el de las importaciones. Para el caso dominicano, entre el año 2002 y el 2014 el intercambio comercial, en términos nominales, ha mostrado un crecimiento medio anual de un 6.5%, con fluctuaciones relacionadas a hechos relevantes como la firma del DR-CAFTA o el efecto de la crisis internacional en 2009.

En el Gráfico 1 se observa que en el 2014 el saldo de intercambio fue de 27.7 millones de dólares, que significó un incremento de 3.7% con respecto al 2013.



^aValor FOB: Valor de una mercancía de exportación cuando está embarcada en la nave, antes de salir hacia su destino.
Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE), a partir de las cifras conciliadas por el Comité Interinstitucional de Estadísticas de Comercio Exterior, en base a los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

Entre los hechos relevantes que han afectado la evolución del intercambio comercial durante el periodo, se destaca el impacto del tratado de Libre Comercio entre República Dominicana, Centroamérica y Estados Unidos de América (DR-CAFTA⁵), que incidió en un crecimiento del intercambio en 10.6% para el 2008, primer año de entrada en vigencia del acuerdo. Sin embargo, en su segundo año (2009) se observa una caída importante del mismo en un 23.2%, explicado en parte por el efecto de la crisis global que incidió negativamente sobre la demanda externa, las exportaciones de mercancías y, los bienes adquiridos en puertos, destacándose la caída de los precios internacionales del hierro⁶.

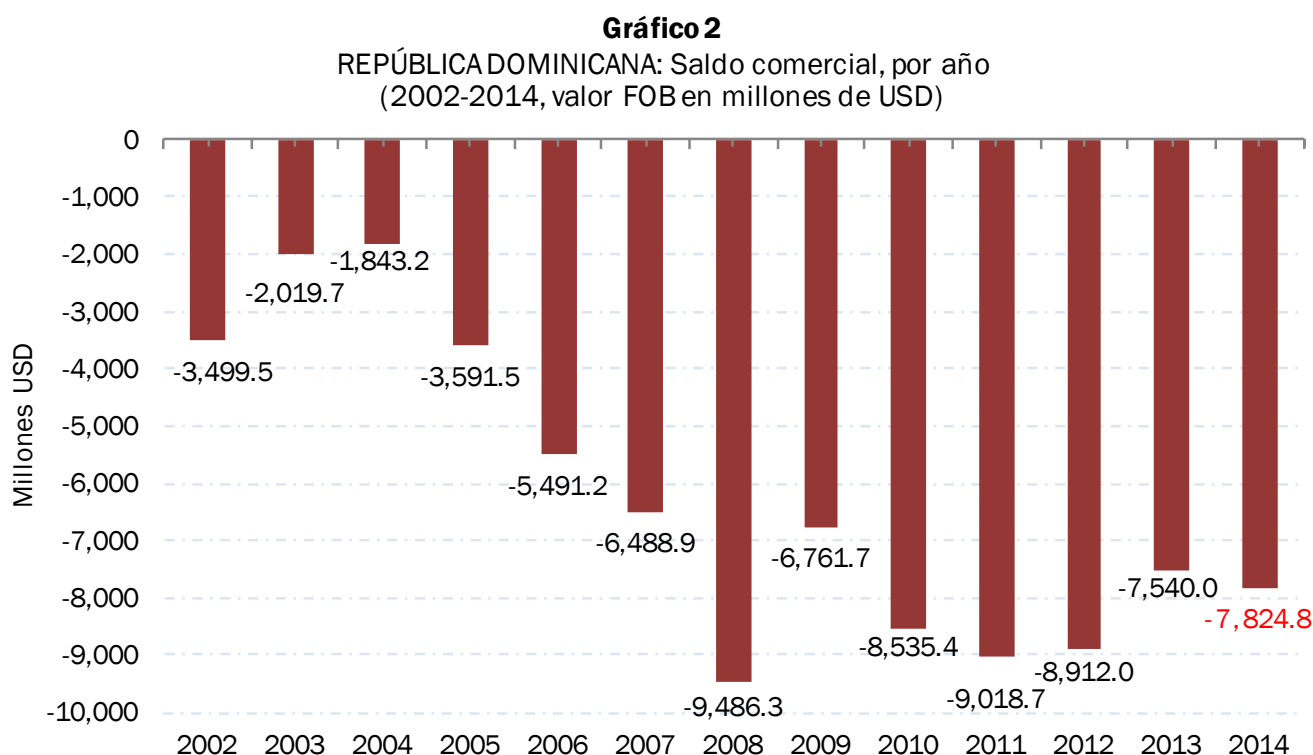
⁵ Dominican Republic-Central America Free Trade Agreement.

⁶ Banco Central de la República Dominicana (BCRD). Informe de la Economía Dominicana (Enero-Septiembre 2009).

2.2. Saldo comercial

El saldo comercial es un indicador del nivel de competitividad que tienen las economías, al disputar sus productos y servicios en los mercados internacionales. Éste expresa la diferencia entre el monto total de las exportaciones respecto a las importaciones.

En el Gráfico 2 se puede observar un saldo comercial persistentemente deficitario. Esto indica que el país ha estado importando, en términos monetarios, más de lo que ha exportado. Según datos del BCRD, este déficit representó en el 2014 el 4.8% del Producto Interno Bruto (PIB). Para el año 2014, como se muestra en el Gráfico 2, el déficit en la balanza comercial fue de USD7, 824.8 millones en valor FOB. Este monto representó un cambio absoluto de USD284.8 millones respecto al 2013, y equivale a un crecimiento del 3.9% sobre el déficit comercial para el año referido.

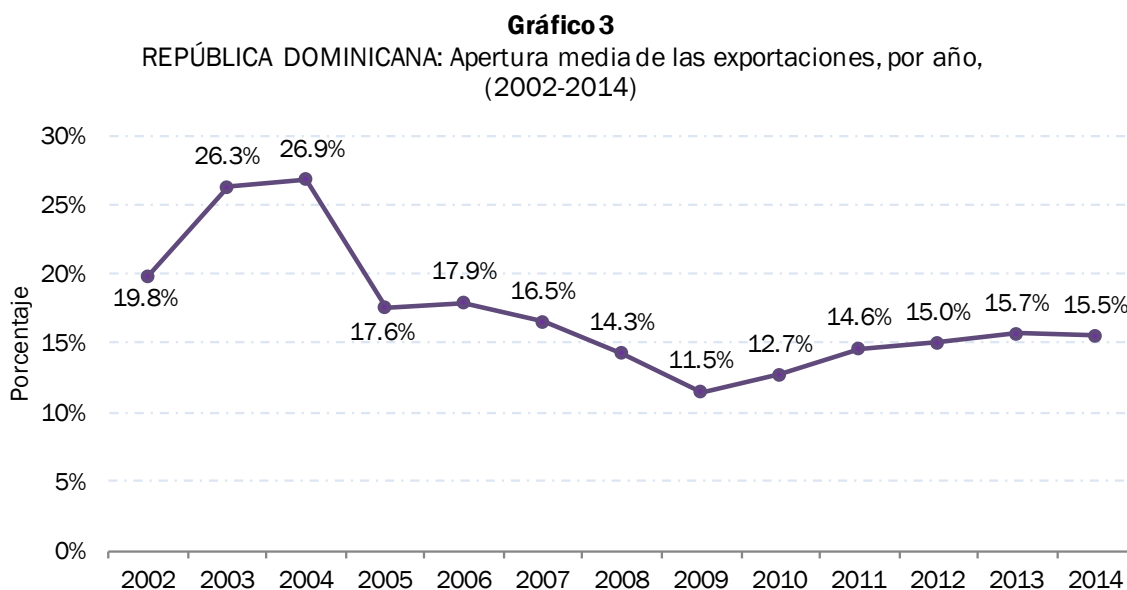


Fuente: Registros administrativos, Dirección General de Aduanas (DGA), indicador V12

2.2.1. Exportaciones

Las exportaciones han sido tradicionalmente un factor importante para la economía local, representando parte importante de los ingresos del exterior.

En términos históricos, y tal como muestra el Gráfico 3, la apertura media de las exportaciones, que indica el porcentaje del PIB que es cubierto por las exportaciones totales, entre 2002 y 2014 fue de 17.3%. Durante el 2014, el nivel de apertura fue de 15.5%; es decir, 4.3 puntos porcentuales por debajo del 19.8% registrado en 2002, lo que indica una reducción de la apertura en relación a los valores medios observados entre 2002 y 2005, periodo donde los indicadores macroeconómicos se vieron afectados por la crisis financiera de 2003-2004.

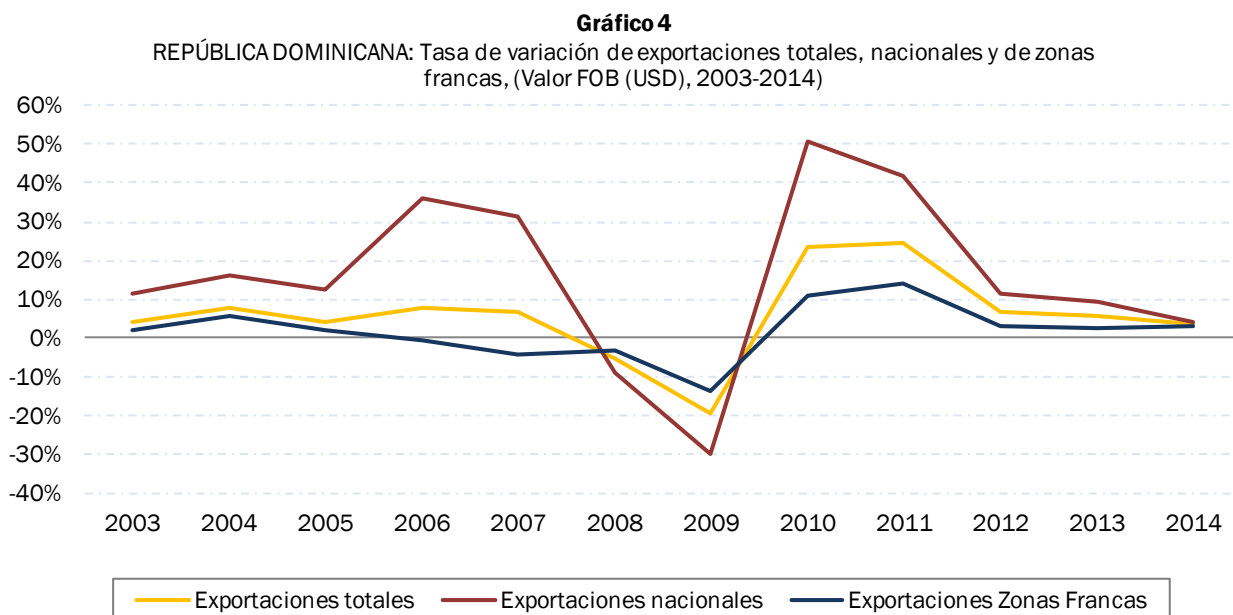


Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE), a partir de las cifras conciliadas por el Comité Interinstitucional de Estadísticas de Comercio Exterior, en base a los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

Si evaluamos la apertura de cara al DR-CAFTA, encontramos que el primer año de vigencia del tratado (2007) pasó de 16.5% a 14.3% en el 2008, mostrando una disminución de 2.2 puntos porcentuales, asociada al contexto externo adverso. Para el 2009 la apertura tuvo el nivel más bajo del periodo, con un 11.5%. En términos medio, el sexenio que antecede a la entrada del DR-CAFTA (severamente afectado por la crisis sufrida entre 2003 y 2004, donde se registró un alza en la tasa de cambio respecto al dólar, conjuntamente con fuertes desequilibrios macroeconómicos y contracción de la demanda interna) se observa una apertura media del 20.8%, lo que representa 6.9 puntos porcentuales, superiores al 14% observado en los seis años posteriores⁷.

⁷ Si se descartan los años 2003-2004, la apertura media de las exportaciones entre el 2002 y el 2006 fue de 18.4%, por lo que la mayor apertura posterior al DR-CAFTA persiste aún omitiendo el efecto de la crisis del 2003.

Para el año 2014 las exportaciones totales del país fueron de USD9, 927.8 millones, exhibiendo un crecimiento de 3.6% respecto al 2013 (Gráfico 4). El 43.3% de este crecimiento correspondió al aumento registrado por el sector de Zonas Francas, y el restante 56.7% a la dinámica de las exportaciones nacionales. En términos de crecimiento, en el periodo 2003-2014, las exportaciones totales crecieron a un ritmo medio de 5.8%, empujado por las exportaciones nacionales que crecieron a un ritmo medio del 15.5%, mientras que las exportaciones de Zonas Francas en un 1.8%.



En términos proporcionales, en el 2014, el 47.1% del total exportado corresponde a las exportaciones nacionales, y el restante 52.9% a las exportaciones de Zonas Francas. Entre el 2002 y el 2014, en promedio, el 33.94% de las exportaciones correspondieron a exportaciones nacionales y el 66.1% a exportaciones de Zonas Francas.

De acuerdo a datos publicados por la ONE, en el tercer trimestre del 2015 las cifras preliminares acumuladas de las exportaciones de productos mineros totalizaron USD1, 056.4 millones, representando el 16.5% de las exportaciones totales del país. Entre estos productos, el oro fue el de mayor participación con USD974.3 millones (el 90.4% del total de las exportaciones mineras), y los principales destinos fueron Canadá con USD506.7 millones, India USD397.9 millones y Estados Unidos de América con USD42.1 millones; también, minerales de aluminio con USD27.2 millones (100% destinado a China), minerales de cobre USD21.5 millones (93.8% destinado a China), y plata en bruto USD11.8 millones (el 61.9% a Suiza y 37.8% a Estados Unidos de América).⁸

⁸ Oficina Nacional de Estadística (ONE), División de Comercio Exterior, noviembre 2015.

Referente a los principales productos de exportación del país, en el Cuadro 1 se muestran veintidós, los cuales corresponden al 70.42% del total de productos exportados. El oro es el producto de mayor exportación (15.93%). Los instrumentos y aparatos de medicina representan el 8.81% del valor exportado a los cuales siguen los aceites de petróleo o de mineral bituminoso con un 5.63%, y como cuarto mayor producto de exportación están los cigarrillos con un 5.30%.

Cuadro 1
REPÚBLICA DOMINICANA: Valor exportado y participación porcentual de los 22 principales productos de exportación (2014, Valor FOB en Millones de USD)

Producto	USD	Participación porcentual
Total General	9,927.80	100.0%
Subtotal (principales productos)	6,991.55	70.42%
Otros	2,936.25	29.58%
Oro (incluido el oro platinado)	1,581.98	15.93%
Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología y/o veterinaria	874.41	8.81%
Aceites de petróleo o de mineral bituminoso	558.70	5.63%
Cigarrillos (puros) (incluido despuntados), cigarrillos (puritos) y cigarrillos, de tabaco o de sucedáneos del tabaco	526.50	5.30%
Aparatos para corte	484.37	4.88%
Bananas o plátanos, frescos o secos	331.57	3.34%
«T-shirts» y camisetas interiores, de punto	313.44	3.16%
Artículos de joyería y sus partes	250.55	2.52%
Preparaciones y artículos farmacéuticos	227.00	2.29%
Los demás calzados	224.19	2.26%
Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado.	212.12	2.14%
Trajes (ambos o ternos)	180.66	1.82%
Los demás tejidos de algodón	170.84	1.72%
Calzado con suela de caucho, plástico, cuero natural o regenerado	158.32	1.59%
Sostenes (corpiños), fajas, corsés, tirantes (tiradores), ligas y artículos similares	144.97	1.46%
Tejidos de algodón con un contenido de algodón superior o igual al 85 %	143.02	1.44%
Preparaciones para salsas y salsas preparadas	128.00	1.29%
Cementos hidráulicos	111.02	1.12%
Artículos para el transporte o envasado	110.05	1.11%
Harina de trigo o de morcajo (tranquillón)	89.36	0.90%
Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa	86.37	0.87%
Barras de hierro o acero sin alear	84.11	0.85%

Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE) a partir de los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

Según el país de destino, durante el 2014 el 49.1% de las exportaciones se destinaron a Estados Unidos de América, principal socio comercial del país. Estas exportaciones registraron un crecimiento del 8.5% respecto al 2013. Del total de las exportaciones hacia Estados Unidos, 81.5% procedieron de las Zonas Francas. Los principales productos exportados a dicha nación son: instrumentos y aparatos de medicina y cirugía (USD759.8 millones), cigarrillos y cigarrillos (USD469.5 millones), aparatos de circuitos eléctricos (USD463.3 millones) y oro (USD418.8 millones).

Haití, en función de las exportaciones, representó durante el 2014 el segundo socio comercial de importancia. A este país se destinó el 14.3% de las exportaciones totales. En términos de crecimiento cabe mencionar que las exportaciones a esta nación decrecieron un 6.1% durante el 2014, con relación al 2013. Los principales productos exportados hacia Haití fueron: tejidos y algodón (USD304.0 millones), preparaciones de salsas (USD104.8 millones), harina de trigo (USD78.4 MM) y cemento hidráulico (USD67.4 millones).

Como tercer socio comercial se encuentra Canadá, con un 9.2% de las exportaciones realizadas durante el año 2014. Al igual que Haití, las exportaciones a esta nación decrecieron en un 6.5%. El principal producto exportado es el oro, que representa el 93.9% del total de exportaciones a este país.

Recuadro 1

Exportaciones hacia los países del DR-CAFTA

Al entrar en vigencia el Acuerdo de Libre Comercio entre la República Dominicana y Estados Unidos, integrado al negociado con Centroamérica (DR-CAFTA), República Dominicana inicia el proceso para el desmonte de aranceles de los productos de los países firmantes; esto al tiempo que se permitió la entrada a Estados Unidos de América y los demás países miembros, de los productos dominicanos que bajo el Acuerdo se contemplaron para la eliminación progresiva de sus aranceles.

En el Cuadro 2 se muestran las exportaciones hacia los países miembros del DR-CAFTA durante los años 2013 y 2014.

Cuadro 2

REPÚBLICA DOMINICANA: Valor, participación y crecimiento de las exportaciones a los países del DR-CAFTA (2013-2014, Valor FOB en millones de USD)

Países	2013	Participación por países	2014	Participación por países	Crecimiento 2013/2014 (valores FOB USD)	Cambio en participación (puntos porcentuales)
Total general	4,664.60	100.00%	4,974.05	100.00%	6.63	...
Estados Unidos de América	4,491.65	96.29	4,874.04	97.99	8.5%	1.70
Guatemala	64.26	1.38	26.75	0.54	-58.4%	-0.84
Honduras	51.70	1.11	19.62	0.39	-62.0%	-0.71
Nicaragua	27.14	0.58	20.72	0.42	-23.7%	-0.17
Costa Rica	23.80	0.51	29.67	0.60	24.7%	0.09
El Salvador	6.04	0.13	3.25	0.07	-46.2%	-0.06

...: Información no disponible

Fuente: Oficina Nacional de Estadística (ONE) a partir de registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

El crecimiento de las exportaciones hacia los países miembros del DR-CAFTA fue de un 6.63% en el año 2014, respecto al 2013. En el año 2013, del total de las exportaciones a los países miembros, el 96.29% de éstas fueron hacia Estados Unidos de América, las cuales crecieron en un 8.5% el año 2014, alcanzando una participación del 97.99%.

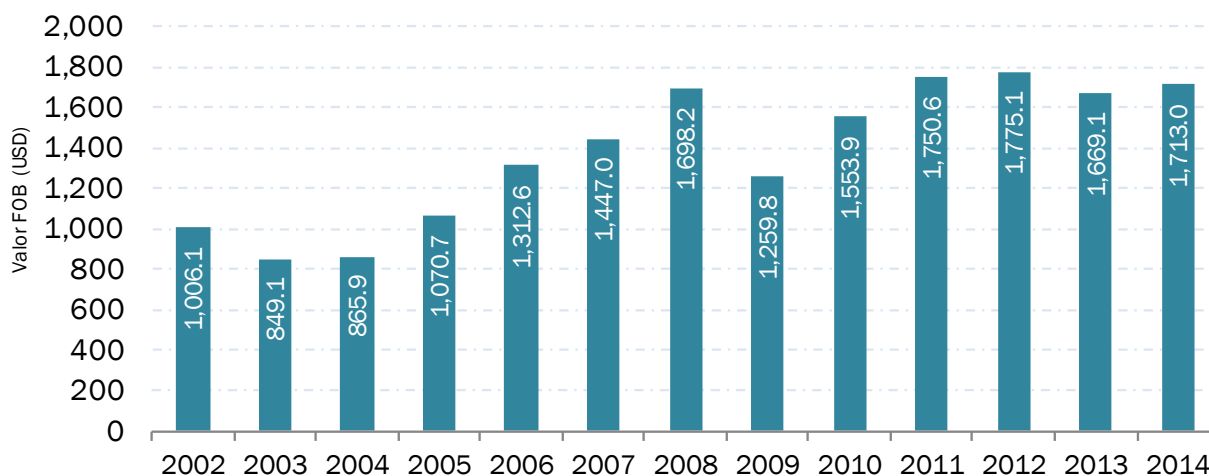
Lo anterior indica una fuerte concentración de exportaciones hacia Estados Unidos de América.

2.2.2. Importaciones

Las importaciones representan las compras al exterior. En el país, durante el 2014, las importaciones sumaron un valor de USD17, 752.6 millones, que significó un crecimiento del 3.7% con respecto al 2013.

Del total importado, el 78.6% estuvo representado por las importaciones nacionales mientras que las importaciones de Zonas Francas representaron el 20.3%.⁹ En el Gráfico 5 se muestra la evolución temporal de las importaciones por habitante. Según el país de origen, Estados Unidos de América registra el 41.0% del total importado, siendo el país de donde se registran la mayor cantidad de importaciones, el segundo lugar lo ocupa China con un 11.6%. Las importaciones desde estos países crecieron 10.6% y 11.6% respectivamente, durante el año 2014.¹⁰

Gráfico 5
REPÚBLICA DOMINICANA: Importaciones per cápita.
(2002-2014, valor FOB en USD)

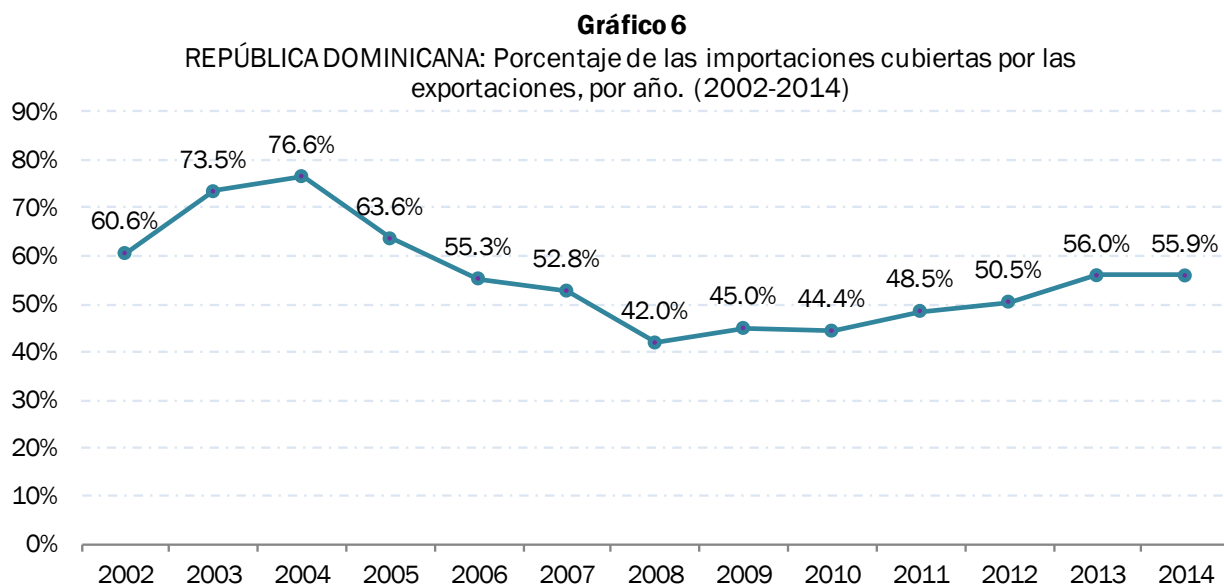


Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE), a partir de las cifras conciliadas por el Comité Interinstitucional de Estadísticas de Comercio Exterior, en base a los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

Referente al porcentaje de los bienes adquiridos, cubiertos por las exportaciones, el indicador del nivel de competitividad de una economía, entre el 2002 y el 2014 fue en promedio del 55.7%. Es decir, que las exportaciones totales del país representan algo más de la mitad de las importaciones realizadas (Ver Gráfico 6). En el 2014 este porcentaje fue de 55.9%, lo que significó una reducción de un punto porcentual con respecto al 2013, pero se mantiene por encima de los montos registrados entre el 2008 y el 2012.

⁹ Oficina Nacional de Estadística (ONE), Anuario Comercio Exterior 2014.

¹⁰ *Ibid.*



Fuente: Procesamiento de la Oficina Nacional de Estadística (ONE) a partir de las cifras conciliadas por el Comité Interinstitucional de Estadísticas de Comercio Exterior, en base a los registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA) y datos no aduaneros

En el Gráfico 6 se muestra que, en promedio, durante la serie estudiada, el porcentaje de las importaciones cubiertas por las exportaciones fue de un 55.7%; es decir, que durante los últimos trece años, del total de las importaciones hechas por República Dominicana, es cubierta un poco más de la mitad con las exportaciones realizadas.

Cuando se verifica este indicador, en referencia al DR-CAFTA, tenemos que en el periodo 2002-2007¹¹, antes de la entrada en vigencia del Tratado, el promedio de cobertura fue del 63.7%, mientras que, durante los siete años posteriores (2008-2014) el promedio ha sido del 48.9%.

Tal como se muestra en el Gráfico 6, de la serie estudiada (2002-2014), los años en que el país cubrió el mayor porcentaje de sus importaciones (seriamente contraídos por la caída de la demanda interna y la depreciación de las monedas que encareció de forma importante las compras al exterior), con sus exportaciones; fueron los años 2003, 2004 y 2005, con 73.5%, 76.5%, 63.6%, respectivamente. Posterior al año 2009, el indicador muestra una evolución positiva.

¹¹ Como se indicó anteriormente, este periodo fue afectado por un contexto interno adverso y atacado severamente por los desequilibrios macroeconómicos desencadenados a partir de la crisis del 2003-2004.

Recuadro 2

Participación de los combustibles minerales en las importaciones

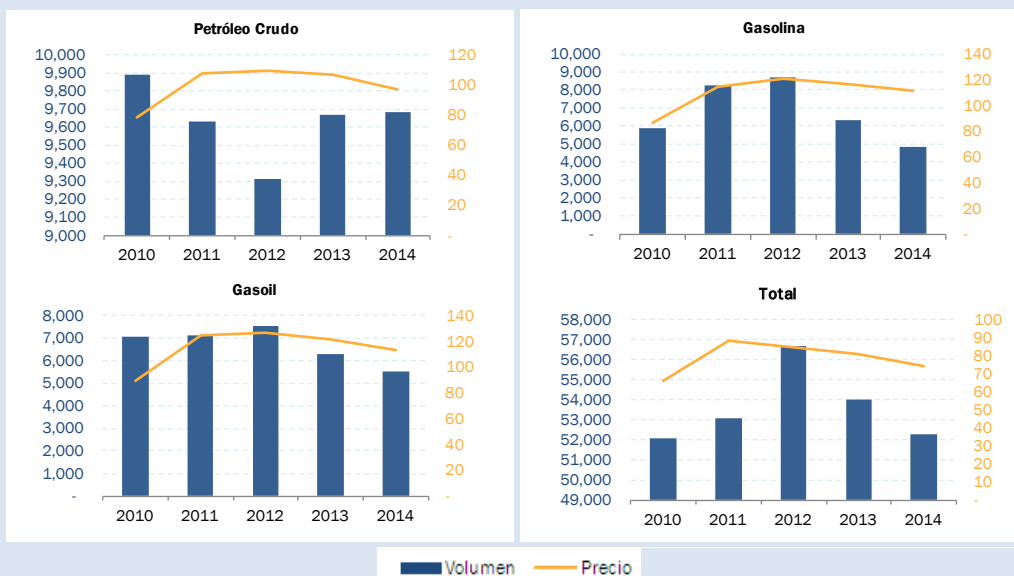
Los combustibles representan un insumo vertical en la estructura económica nacional. Entre el 2004 y el 2014 representaron, en promedio, el 23.2% del total de las importaciones anuales. En el 2014, representaron el 23.0% del total importado, significando una disminución del 11.4% con respecto al 2013, explicado en gran medida por la baja en los precios internacionales del petróleo.

Para el 2014 las importaciones totales de crudo y sus derivados totalizaron 52,255 barriles¹², lo que significó una reducción del 3.3% respecto a los 54,020 importados en el 2013.

En el Gráfico 7 se observa que en el 2014 se ha continuado una reducción en los precios medios de las importaciones, como resultado de las tendencias registrada en los mercados mundiales desde mediados de ese año. Dicha situación ha incidido en la matriz energética nacional, promoviendo un incremento en el volumen de importación del crudo, que registró tasas positivas de crecimiento en los años 2012 y 2013, contrario a lo sucedido con otros derivados del petróleo como la gasolina.

Gráfico 7

REPÚBLICA DOMINICANA: Volumen y precio de las importaciones total de crudo y algunos derivados (2010-2014).
(Volumen en miles de Barriles (BB); Precio USD/BB)



Fuente: Registros administrativos de la Dirección General de Aduanas (DGA), datos no aduaneros y Banco Central de la República Dominicana

¹² Barril de petróleo= 42 galones.



Director Nacional de la ONE:
Pablo Tactuk

Director de Estadísticas Continuas:
Luis Madera

**Encargada de la Unidad de Metodología,
Documentación y Clasificaciones:**
E. Díaz Soriano

**Encargado de la División
de Comercio Exterior:**
Juan de Aza

**Analistas de la Unidad de Metodología,
Documentación y Clasificaciones:**
Luisa Margarita García
Nerys Ramírez Mordan

Analistas de Comercio Exterior
Emmanuel Gatón
Geraldo Rosa
Patria Santana

Apoyo editorial
Mariví Arregui, Encargada del Departamento de Comunicaciones
Raysa Hernández, Encargada de Publicaciones
Jessica Hurtado, Diseño y diagramación
Alicia Delgado, Corrección de estilo